

# Yannick CHIZZOLINI

## Responsable Marketing & Commercial

14 ans d'expérience en Marketing et en Commerce

"Comment booster l'acquisition et la conversion client grâce aux leviers du Marketing ?"

### Expériences professionnelles

#### Responsable Commercial et Marketing

**Kalicustomer** Lille, Euratechnologie / Depuis février 2019

Kalicustomer, Customer Feedback Management Platform.

Participation à la définition de la stratégie commerciale, son application et à la création d'un plan d'acquisition marketing s'appuyant sur des leviers digitaux : Automation / SEO / Lead Nurturing / Adwords / Trigger.

#### Responsable Digital Marketing (2017 - 2019)

**Sarbacane Software** Hem / De février 2017 à janvier 2019

Jackmail - Plugin d'emailing WordPress développé par Sarbacane.

En charge d'attirer de nouveaux utilisateurs en mettant en place des stratégies marketing innovantes via différents canaux :

- . Amélioration de l'interface du produit en collaboration avec les graphistes, les développeurs et le chefs de produit et ce, en appliquant une démarche centrée sur l'utilisateur.
- . Définition de l'offre commerciale pour cibler plusieurs profils (agence, bloggers, tpe...)
- . Création de supports pour les utilisateurs (brochure, tutoriels, vidéos).
- . Mise en place de campagnes Adwords. Monitoring Analytics.
- . Mise en place de partenariat de visibilité.

#### Consultant Commercial & Marketing

**Sarbacane Software** Hem / De juin 2012 à février 2017

Commercialisation de la solution emailing Sarbacane au sein de l'équipe commerciale.

Sarbacane, Leader des campagnes emailing et SMS en France

A mi chemin entre le commerce (prospection, gestion d'opportunités) et le marketing (définition de la stratégie emailing de mes interlocuteurs).

#### Cadre commercial

**ClubDeal** Lille - Paris / D'octobre 2011 à mai 2012

- . Prospection sur la Métropole Lilloise
- . Créations de deals et contenus marketing

#### Responsable Webmarketing

**Luxomed** Lille - Eurasanté / De mars 2011 à août 2011

- . Amélioration du site web/blog (WordPress)
- . Campagnes Emailing
- . Communication vers les clients

#### Commercial

**Valegis** Lille - Paris / De mars 2010 à mars 2011

- . Prospection sur la région Nord/Pas de Calais
- . Gestion de portefeuille client et de cas de contentieux

#### Commercial Sédentaire

**Creditsafe France** Roubaix / D'avril 2007 à mars 2010

- . Commercial PME&TPE (pendant 1 an)
- . Commercial Grand Compte (pendant 2 ans)


### Formations


#### Chef de Projet Digital (Cycle Diplômé Certifié 5) BAC +3


**Visiplus Academy** E-Learning / De novembre 2019 à décembre 2019

Maîtriser tous les enjeux du Web Marketing moderne et acquérir les nouvelles techniques d'acquisition de trafic, de fidélisation online, et de conversion web ..



 35 ans

 ychizzolini@gmail.com

 Hallennes-Lez-Haubourdin

 www.chizzolini.fr

 06 15 41 05 84

### Atouts

Dynamique, Créatif, Ambitieux,  
Passionné, Pugnace

### Langues

Anglais

Espagnol

Japonais

### Centres d'intérêt

Nouvelles Technologies,  
Marketing, Informatique

Ecologie, Football, Musique,  
RetroGaming, Voyages