

Yannick CHIZZOLINI

Responsable Commercial / Business Developer

Expériences professionnelles

Responsable du Développement Commercial

Kalicustomer Lille, Euratechnologie / Depuis février 2019

- Définition de la stratégie commerciale, de ses outils et des processus d'acquisition marketing (Automation / Lead nurturing / Adwords / Trigger)
- Prospection & RDV Physique
- Cible (Retail / Banque / Assurance)

Business Developer/ Chef de Projet

Jackmail (Sarbacane Software) Hem / De février 2017 à janvier 2019

- Identifier les besoins des utilisateurs afin d'améliorer l'UI et l'UX
- Définition des prochaines caractéristiques du produit
- Création de supports marketing, technique et commerciaux
- Gestion de la vente et du support client
- Analyse des KPI et mise en place de stratégies marketing ou growth hacking innovantes
- Déplacement en convention/salon WordPress (Europe)

Consultant Commercial & Marketing

Sarbacane Software Hem / De juin 2012 à février 2017

- Acquisition, accompagnement de projets de marketing digital
 - Élaboration de processus commerciaux (tableaux de monitoring...)
- Cible B2B de la TPE au grand compte

Cadre commercial

ClubDeal Lille - Paris / D'octobre 2011 à mai 2012

- Prospection sur la Métropole Lilloise
 - Créations de deals et contenus marketing
- Cible : B2B Commerçants

Webmaster

Luxomed Lille - Eurasanté / De mars 2011 à août 2011

- Amélioration du site web/blog (WordPress)
- Traduction du site, des plaquettes, du blog en anglais

Commercial

Vialegis Lille - Paris / De mars 2010 à mars 2011

- Prospection sur la région Nord/Pas de Calais
 - Gestion de portefeuille client et de cas de contentieux
- Cible : B2B de la TPE à la PME

Commercial Sédentaire

Creditsafe France Roubaix / D'avril 2007 à mars 2010

- Commercial PME&TPE (pendant 1 an)
- Commercial Grand Compte (pendant 2 ans)

Teleconseiller

Vitalicom Villeneuve d'Ascq / D'août 2005 à mars 2007

- Prospection France Telecom
- Téléconseiller Hotline technique Niveau 1 Club Internet
- Téléconseiller service commercial, fidélisation et retention Club Internet

Formations

Chef de Projet Digital (Cycle Diplômé Certifié 5) BAC +3

Visiplus Academy E-Learning / De novembre 2019 à décembre 2019

Maîtriser tous les enjeux du Web Marketing moderne et acquérir les nouvelles techniques d'acquisition de trafic, de fidélisation online, et de conversion web ..



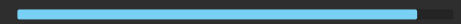
- 📅 Né le 11/07/1983
- ✉ ychizzolini@gmail.com
- 📍 Hallennes-Lez-Haubourdin
- 🌐 www.chizzolini.fr
- 👨‍👩‍👧 Marié (avec enfants)
- 📄 Permis B
- 🚗 Véhicule personnel
- 📞 06 15 41 05 84

Atouts

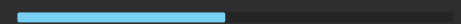
Dynamique, Créatif, Ambitieux, Passionné,
Pugnace

Langues

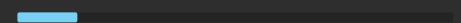
Anglais



Espagnol



Japonais



Centres d'intérêt

Nouvelles Technologies, Informatique,
Marketing

Football, Musique, RetroGaming